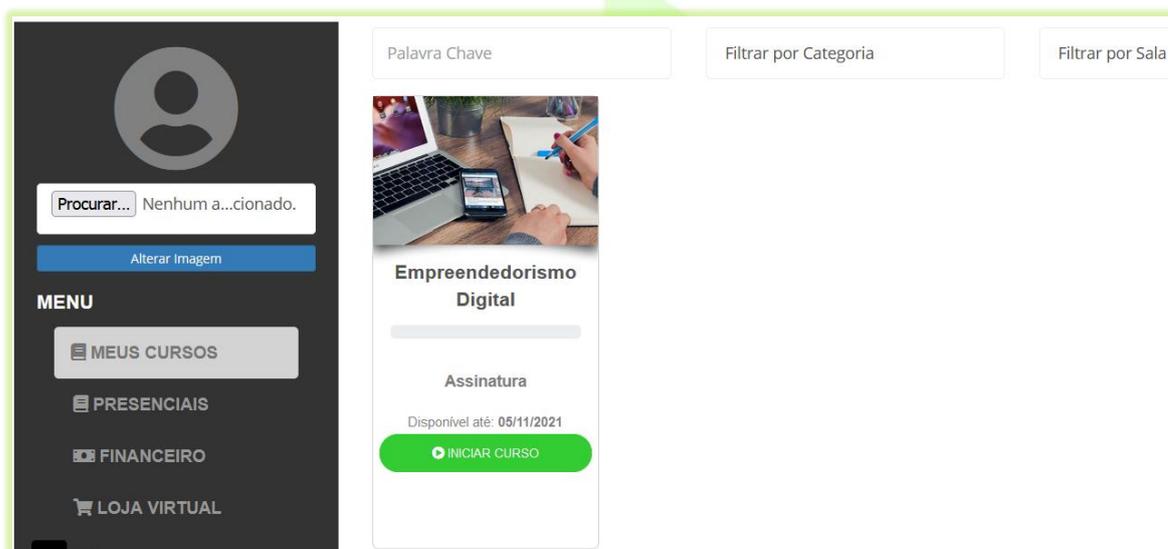




**Tutorial Como O Aluno Faz Um Curso E Emite O Certificado**

## Como O Aluno Faz Um Curso E Emite O Certificado

Para cursar o curso que comprou ou adquiriu gratuitamente, o aluno deverá fazer login na plataforma. Na área do aluno aparecerão os cursos que o aluno adquiriu.



- 1) Clique no botão **“Iniciar Curso”**;



Aparecerá na tela a página do curso com as aulas a serem visualizadas.

▶ Empreendedorismo Digital
< MEUS CURSOS

FRANQUIA DIGITAL



**Seja Bem Vindo ao Empreendedorismo Digital**

No Brasil de hoje, a maior parte das pessoas que buscam abrir um negócio são empreendedores por necessidade, que precisam montar um negócio por estarem desempregadas ou por necessidade de uma renda complementar.

INICIAR CURSO

**Conteúdo do Curso**

Aulas

CURSO	AULAS
<input type="checkbox"/> ▶ Início do e-commerce brasileiro e mundial	—
<input type="checkbox"/> ▶ Histórias de sucesso	—
<input type="checkbox"/> ▶ Planejando um negócio online	—
<input type="checkbox"/> ▶ Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos	—

2) Ao clicar em no botão “**INICIAR CURSO**” aparecerá na tela a primeira aula do curso;

► Empreendedorismo Digital ← MEUS CURSOS



## Como criar negócios na web: empreendedorismo

Conteúdo do Curso

Aulas

CURSO

- Início do e-commerce brasileiro e mundial
- Histórias de sucesso
- Planejando um negócio online
- Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos
- Aprendendo a usar a web como apoio para vendas
- Vendendo sem ter uma plataforma de e-commerce

3) O aluno deverá clicar nas aulas listadas no lado direito da tela para visualizar o conteúdo correspondente;

### Iniciando as vendas no e-commerce em 4 passos

Como todo comércio físico exige o cumprimento de alguns requisitos para montar uma loja, no caso das lojas virtuais eles também existem. Veja quais são:

- 1. Registre o negócio:** antes de tudo, é preciso fazer a formalização do e-commerce para que possa ser tributado corretamente.
- 2. Tenha um domínio:** para registrar o endereço da sua empresa na internet e se certificar de que o nome ainda não esteja sendo usado, acesse o [site Registro Brasil](#) para fazer essa pesquisa. Depois da escolha do nome, o próximo passo é comprar um domínio. Se quiser criar um endereço terminado em ".com.br", visite o [site Registro.br](#).
- 3. Acerte na hospedagem:** assim como uma loja física precisa ter um local próprio, que pode ser comprado ou alugado, a loja virtual tem o servidor de hospedagem. É por meio dele que o e-commerce irá funcionar. Escolha o que melhor atenda às suas necessidades e ao seu bolso.
- 4. Escolha a plataforma de e-commerce:** é o momento de definir um programa de computador no qual será instalado o e-commerce. Prefira aquele que tenha as funcionalidades que você precisa para conseguir vender seus produtos e serviços, como opção de envio via Correios, interações com os clientes e geração de relatórios.



Encare o desafio de mostrar para os seus clientes que o seu site é seguro. Afinal, um em cada quatro brasileiros não compra pela internet por medo de fraudes.

- Histórias de sucesso
- Planejando um negócio online
- Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos
- Aprendendo a usar a web como apoio para vendas
- Vendendo sem ter uma plataforma de e-commerce
- Entendendo a importância da divulgação
- Quando seu negócio é a WEB
- Material Complementar
- Avaliação Final

Se o curso emitir certificado, o aluno deverá ver (marcar) todas as aulas do curso e fazer a avaliação.

Empreendedorismo Digital < MEUS CURSOS

## Material Complementar



**Conteúdo do Curso**

Aulas

CURSO

- Início do e-commerce brasileiro e mundial
- Histórias de sucesso
- Planejando um negócio online
- Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos
- Aprendendo a usar a web como apoio para vendas
- Vendendo sem ter uma plataforma de e-commerce
- Entendendo a importância da divulgação
- Quando seu negócio é a WEB
- Material Complementar
- Avaliação Final

4) Para fazer a avaliação, clique em “**Avaliação Final**”;



- Planejando um negocio online
- Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos
- Aprendendo a usar a web como apoio para vendas
- Vendendo sem ter uma plataforma de e-commerce
- Entendendo a importância da divulgação
- Quando seu negócio é a WEB
- Material Complementar
- Avaliação Final

Aparecerá na tela no número de questões da avaliação.

Avaliação do Curso: **Empreendedorismo Digital**

Número de Questões: 10

[INICIAR](#)

### Conteúdo do Curso

Aulas

CURSO

- Início do e-commerce brasileiro e mundial
- Histórias de sucesso
- Planejando um negócio online
- Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos
- Aprendendo a usar a web como apoio para vendas

5) Clique no botão “Iniciar”;

[INICIAR](#)

As questões de múltipla escolha aparecerão na tela.

PERGUNTA 1- ASSINALE A ALTERNATIVA CORRETA

Com novos modelos de negócios surgindo no mercado e a democratização do acesso à internet, marcar presença online já não é mais questão de necessidade, e sim fundamental para micro e pequenos empreendedores que desejam obter sucesso. Por isso, buscar conhecimento e se manter atualizado é essencial para a sobrevivência de como funcionam os negócios no meio digital

Com novos modelos de negócios surgindo no mercado e a democratização do acesso à internet, marcar presença offline já não é mais questão de necessidade, e sim fundamental para micro e pequenos empreendedores que desejam obter sucesso. Por isso, buscar conhecimento e se manter atualizado é essencial para a sobrevivência de como funcionam os negócios no meio digital

Com novos modelos de negócios surgindo no mercado e a democratização do acesso à internet, marcar presença online já não é mais questão de necessidade, e sim fundamental para micro e autonomos empreendedores que desejam obter sucesso. Por isso, buscar conhecimento e se manter atualizado é essencial para a sobrevivência de como funcionam os negócios no meio digital

Com novos modelos de negócios surgindo no mercado e a democratização do acesso à internet, marcar presença online já não é mais questão de necessidade, e sim fundamental para micro e pequenos empreendedores que desejam obter sucesso. Por isso, não buscar conhecimento e se manter atualizado é essencial para a sobrevivência de como funcionam os negócios no meio digital

[ENVIAR E AVANÇAR](#)

Aulas

CURSO

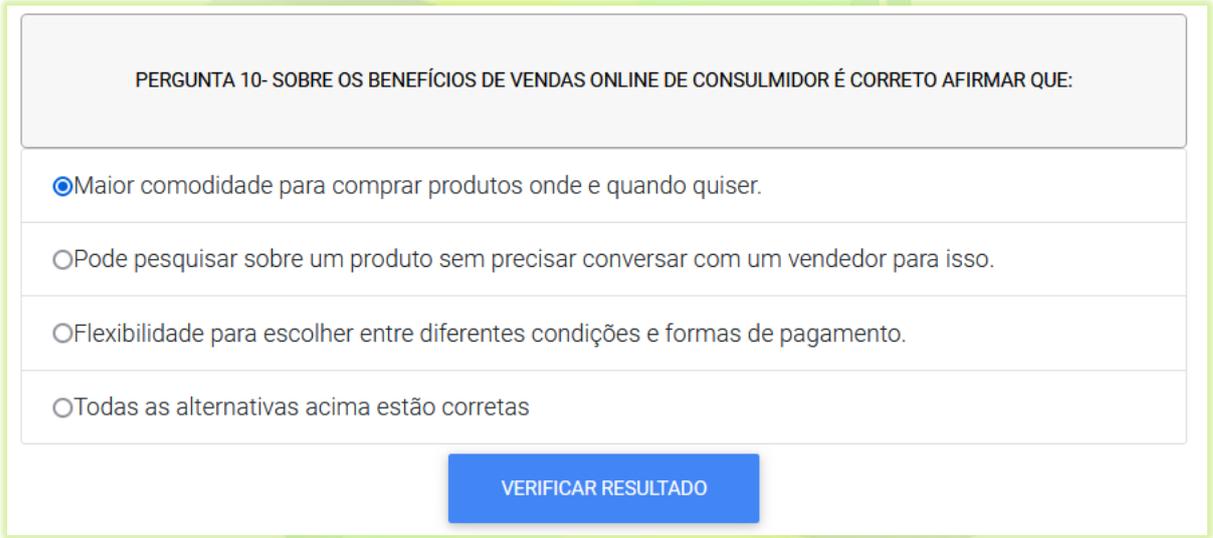
- Início do e-commerce brasileiro e mundial
- Histórias de sucesso
- Planejando um negócio online
- Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos
- Aprendendo a usar a web como apoio para vendas
- Vendendo sem ter uma plataforma de e-commerce
- Entendendo a importância da divulgação
- Quando seu negócio é a WEB
- Material Complementar
- Avaliação Final

- 6) Selecione na questão, a opção de resposta que julga ser a correta e clique no botão “**ENVIAR E AVANÇAR**”;



ENVIAR E AVANÇAR

Ao clicar em “**ENVIAR E AVANÇAR**” a próxima questão aparecerá na tela para ser respondida. Isso ocorrerá até chegar à última questão, onde aparecerá o botão “**Verificar Resultado**” que indicará o final da avaliação.

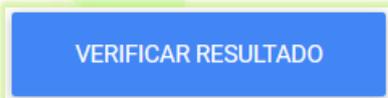


PERGUNTA 10- SOBRE OS BENEFÍCIOS DE VENDAS ONLINE DE CONSULMIDOR É CORRETO AFIRMAR QUE:

- Maior comodidade para comprar produtos onde e quando quiser.
- Pode pesquisar sobre um produto sem precisar conversar com um vendedor para isso.
- Flexibilidade para escolher entre diferentes condições e formas de pagamento.
- Todas as alternativas acima estão corretas

VERIFICAR RESULTADO

- 7) Clique no botão “**Verificar Resultado**”;



VERIFICAR RESULTADO

Será visualizado na tela o percentual de acertos do aluno na avaliação e se ele foi aprovado no curso. Nessa mesma tela aparecerá o comparativo com as respostas do aluno e as respostas corretas da avaliação.

Parabéns, você foi aprovado!  
Você acertou 80% do exercício.

☰ Assinale a alternativa correta

Sua Resposta - Com novos modelos de negócios surgindo no mercado e a democratização do acesso à internet, marcar presença online já não é mais questão de necessidade, e sim fundamental para micro e pequenos empreendedores que desejam obter sucesso. Por isso, buscar conhecimento e se manter atualizado é essencial para a sobrevivência de como funcionam os negócios no meio digital ✔

Resposta Correta - Com novos modelos de negócios surgindo no mercado e a democratização do acesso à internet, marcar presença online já não é mais questão de necessidade, e sim fundamental para micro e pequenos empreendedores que desejam obter sucesso. Por isso, buscar conhecimento e se manter atualizado é essencial para a sobrevivência de como funcionam os negócios no meio digital ✔

☰ Com base nos levantamentos de pesquisa, aproximadamente quantas pessoas realizam compras online no mínimo 1 vez por mês?

Sua Resposta - 6 a cada 10 brasileiros ✘

Resposta Correta - 7 a cada 10 brasileiros ✔

☰ Qual é a porcentagem dos internautas pesquisam informações na internet antes de realizar compras em lojas físicas.

Sua Resposta - 47% ✔

Resposta Correta - 47% ✔

**Conteúdo do Curso**

Aulas

**CURSO**

- Início do e-commerce brasileiro e mundial
- Histórias de sucesso
- Planejando um negócio online
- Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos
- Aprendendo a usar a web como apoio para vendas
- Vendendo sem ter uma plataforma de e-commerce
- Entendendo a importância da divulgação
- Quando seu negócio é a WEB
- Material Complementar

FINALIZAR CURSO

A aprovação do aluno se dá, se ele atingir o percentual de acertos exigido na avaliação. Esse percentual pode variar de acordo com cada curso. No exemplo a seguir o percentual de acerto no curso é de 50%. O aluno foi aprovado, pois ultrapassou esse percentual.

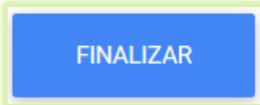
Parabéns, você foi aprovado!  
Você acertou 80% do exercício.

☰ Assinale a alternativa correta

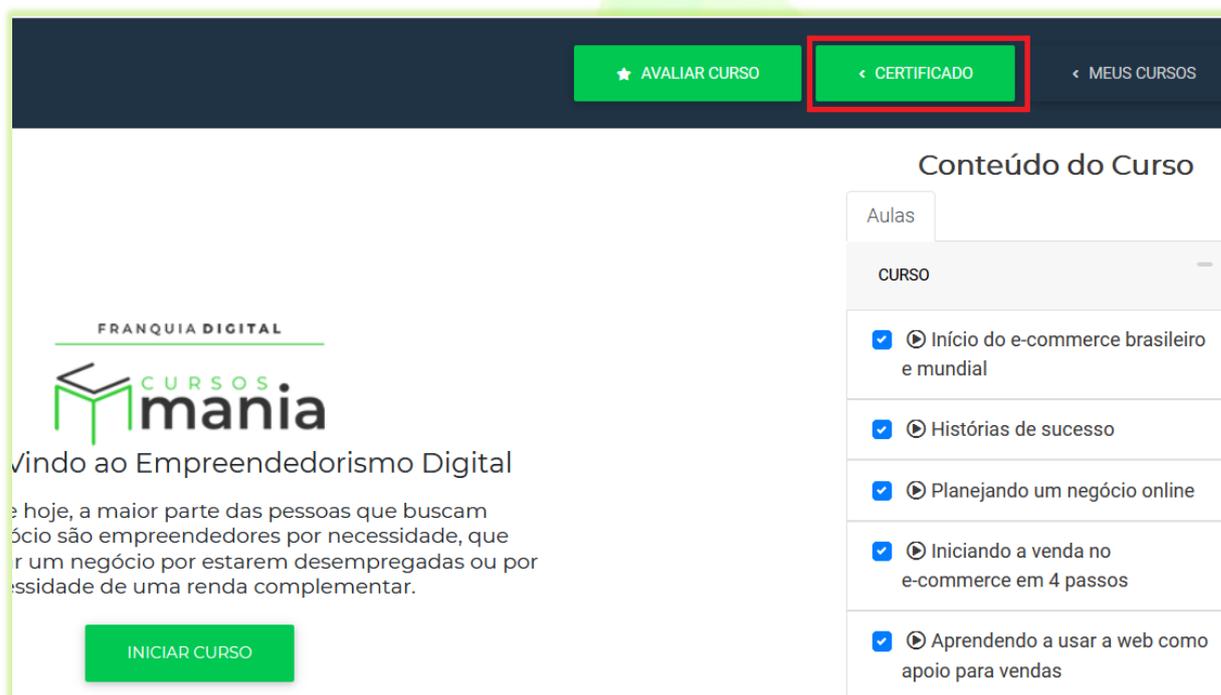
Sua Resposta - Com novos modelos de negócios surgindo no mercado e a democratização do acesso à internet, marcar presença online já não é mais questão de necessidade, e sim fundamental para micro e pequenos empreendedores que desejam obter sucesso. Por isso, buscar conhecimento e se manter atualizado é essencial para a sobrevivência de como funcionam os negócios no meio digital ✔

Resposta Correta - Com novos modelos de negócios surgindo no mercado e a democratização do acesso à internet, marcar presença online já não é mais questão de necessidade, e sim fundamental para micro e pequenos empreendedores que desejam obter sucesso. Por isso, buscar conhecimento e se manter atualizado é essencial para a sobrevivência de como funcionam os negócios no meio digital ✔

8) Clique no botão “Finalizar” no final da página;

Um botão retangular azul com o texto "FINALIZAR" em letras brancas maiúsculas.

Aparecerá na tela o botão para emitir o certificado (se o curso emitir certificado).

A imagem mostra uma captura de tela de uma interface de usuário. No topo, há uma barra de navegação escura com três botões: "★ AVALIAR CURSO" (verde), "< CERTIFICADO" (verde, destacado com um retângulo vermelho) e "< MEUS CURSOS" (cinza). Abaixo, o conteúdo principal é dividido em duas colunas. A coluna da esquerda contém o logo "FRANQUIA DIGITAL" e "CURSOS mania" em verde e preto, o título "Vindo ao Empreendedorismo Digital" e um texto introdutório. Um botão verde "INICIAR CURSO" está na base desta seção. A coluna da direita, intitulada "Conteúdo do Curso", mostra uma lista de aulas com ícones de play e checkmarks azuis. As aulas listadas são: "Início do e-commerce brasileiro e mundial", "Histórias de sucesso", "Planejando um negócio online", "Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos" e "Aprendendo a usar a web como apoio para vendas".

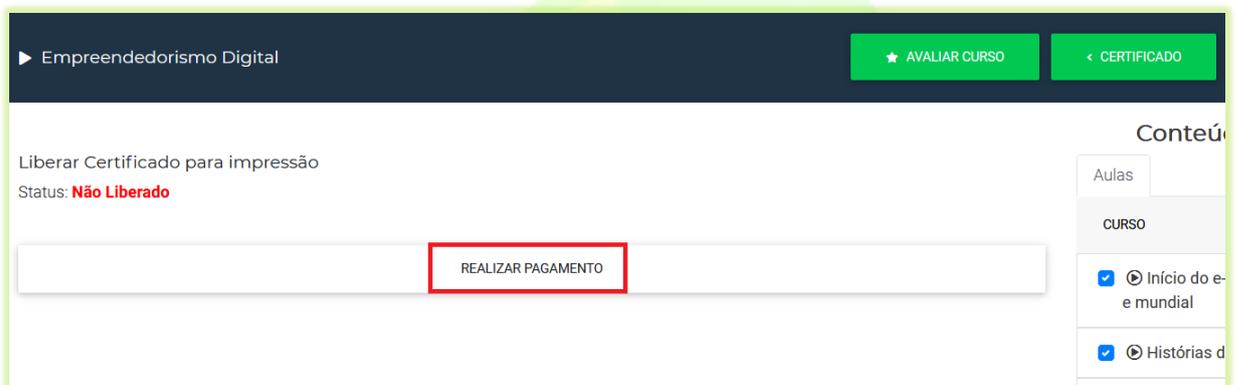
9) Clique no botão “Certificado”;

Um botão retangular verde com o texto "< CERTIFICADO" em letras brancas maiúsculas.

Se o certificado for gratuito, aparecerá na tela o botão “SALVAR CERTIFICADO”.



Se o certificado for pago, aparecerá na tela o botão “**REALIZAR PAGAMENTO**”.



10) Para pagar o certificado, clique em “**REALIZAR PAGAMENTO**”;

O aluno será redirecionado para o carrinho de compras onde deverá finalizar a compra do certificado e realizar o pagamento.

	Capa	Certificado do Curso	Valor
x		Empreendedorismo Digital	R\$ 20,00
Cupom de Desconto: <input type="text" value="Cupom de Desconto"/>		<input type="button" value="Validar Cupom"/>	

**Total**

Desconto	R\$ 0.00
Total	R\$ <input type="text" value="20,00"/>

Procurar... Nenhum...onado.

**MENU**

- 
- 
-

### Compras Realizadas

Pagamento	Cód.	Tipo	Descrição	Valor (R\$)	Data	Status
<input type="button" value="Cartão/Boleto"/>						
<input type="button" value="PayPal"/>	99	Certificado	Certificado do Curso Empreendedorismo Digital	20.00	05/09/2021 às 20:24	Aguardando pagamento do cliente.
<input type="button" value="Combinar"/>						
<input type="button" value="Cartão/Boleto"/>						

Se quiser realizar o pagamento posteriormente o aluno terá a opção de pagar o certificado sem precisar entrar no curso. Em “**MEUS CURSOS**” aparecerá a opção “**Pagar Certificado**” do curso que já foi finalizado. Ao clicar nesse botão, o aluno também será redirecionado ao carrinho de compras.

Palavra Chave

Filtrar por Categoria

Procurar... Nenhum arqu...lecionado.

Alterar Imagem

**MENU**

- MEUS CURSOS
- PRESENCIAIS
- FINANCEIRO
- LOJA VIRTUAL
- MEUS DADOS

**Empreendedorismo Digital**

Assinatura

Disponível até: 05/11/2021

CURSAR NOVAMENTE

Pagar Certificado

Após o pagamento o aluno poderá emitir o certificado em “MEUS CURSOS” na opção “Emitir Certificado” do curso.

Palavra Chave

Filtrar por Categoria

Procurar... Nenhum arqu...lecionado.

Alterar Imagem

**MENU**

- MEUS CURSOS
- PRESENCIAIS
- FINANCEIRO
- LOJA VIRTUAL
- MEUS DADOS

**Empreendedorismo Digital**

Assinatura

Disponível até: 05/11/2021

CURSAR NOVAMENTE

Emitir Certificado

Ou clicar em “CURSAR NOVAMENTE”, em “CERTIFICADO” e no botão “SALVAR CERTIFICADO EM PDF”.



Empreendedorismo Digital

AVALIAR CURSO

CERTIFICADO

Liberar Certificado para impressão

Status: **Liberado**

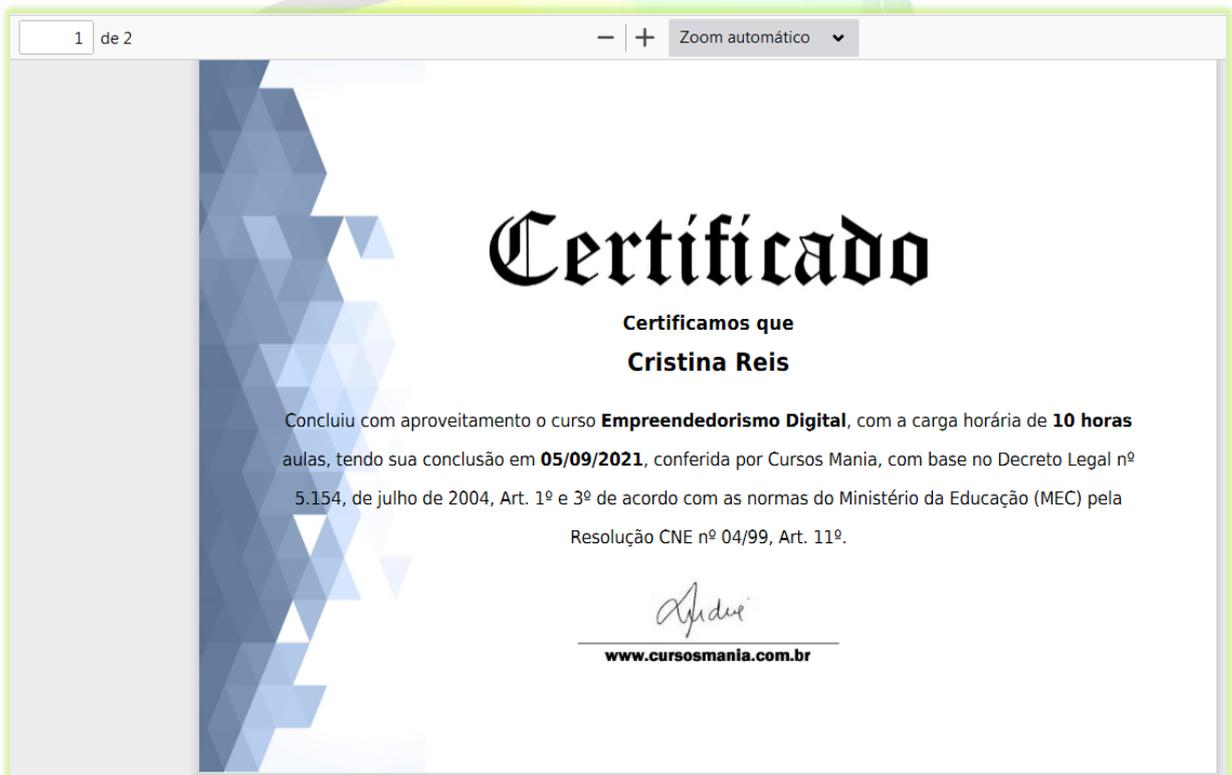
SALVAR CERTIFICADO EM PDF

Conteúdo

Aulas

CURSO

O certificado aparecerá em formato PDF onde o aluno poderá imprimir ou baixar.



1 de 2

Zoom automático

# Certificado

Certificamos que  
**Cristina Reis**

Concluiu com aproveitamento o curso **Empreendedorismo Digital**, com a carga horária de **10 horas** aulas, tendo sua conclusão em **05/09/2021**, conferida por Cursos Mania, com base no Decreto Legal nº 5.154, de julho de 2004, Art. 1º e 3º de acordo com as normas do Ministério da Educação (MEC) pela Resolução CNE nº 04/99, Art. 11º.

*Assinatura*

[www.cursosmania.com.br](http://www.cursosmania.com.br)

2 de 2      - +      Zoom automático ▾

## CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

Curso

- Início do e-commerce brasileiro e mundial
- Histórias de sucesso
- Planejando um negócio online
- Iniciando a venda no e-commerce em 4 passos
- Aprendendo a usar a web como apoio para vendas
- Vendendo sem ter uma plataforma de e-commerce
- Entendendo a importância da divulgação
- Quando seu negócio é a WEB
- Material Complementar

**INFORMAÇÕES ADICIONAIS:**

Todos os cursos ofertados na plataforma **Cursos Mania** são denominados "cursos livres".

Localize o código de autenticação abaixo em [www.██████████.com.br](http://www.██████████.com.br)  
Autenticação: 2016624161uhxuy7g95mpyebga32n

Lei no 9.394 - Diretrizes e Bases da Educação Nacional;  
Constituição Federal - Artigo 205 - Constituição Federal - Artigo 206;  
Decreto Presidencial no 5.154;  
Normas da Resolução CNE no 04/99 - MEC (art. 7º, § 3º).

